



JOIN
US



招聘简章

寻找下一个**食髦青年**

益海嘉里2023校园招聘



WAIT FOR U

招募令

下一个食髦青年就是你!

我们是谁

益海嘉里集团，是以益海嘉里金龙鱼粮油食品股份有限公司为核心的企业集团的简称，是著名爱国华侨郭鹤年先生和他的侄子郭孔丰先生共同投资的新加坡丰益国际集团（2022年世界500强企业位列第192位）在祖国大陆投资的一系列粮油食品加工、销售等业务的统称。

截至目前，益海嘉里拥有员工超3万人，在全国拥有70多个已投产生产基地，100多家生产型企业，并新建多个生产基地，主要涉足油籽压榨、食用油精炼、专用油脂、油脂科技、水稻循环经济、玉米深加工、小麦深加工、大豆深加工、食品原辅料、中央厨房、粮油科技研发等产业。

益海嘉里旗下拥有“金龙鱼”“欧丽薇兰”“胡姬花”“香满园”“海皇”“丰苑”“金味”“锐龙”“洁劲100”等知名品牌，产品涵盖了小包装食用油、大米、面粉、挂面、米粉、豆奶、餐饮专用粮油、食品原辅料、油脂科技等诸多领域。与此同时集团在国内建立了网点广泛、点面结合、渠道畅通的营销网络，为广大消费者提供全方位服务。



你心中的理想工作状态是怎样的？



我们的工作氛围是这样的>>>>>

我来啦!



有一些可以创造的部分，
不完全是重复劳动



有一些可以达到的目标，
不至于毫无成就感



付出和收入成正比



不要

完善的培养体系

1V1带教导师

996



做自己喜欢且擅长的事情，

领导同事都很好相处

氛围轻松活泼，拥有魔都江景办公地点哦



你想吃的通通有~

星级食堂&海量菜品



喝



专属咖啡厅

各类咖啡&饮品

网红蛋糕&面包

你想玩的通通有~

运动友谊赛

豪华健身房

玩



节假日活动

包饺子大赛

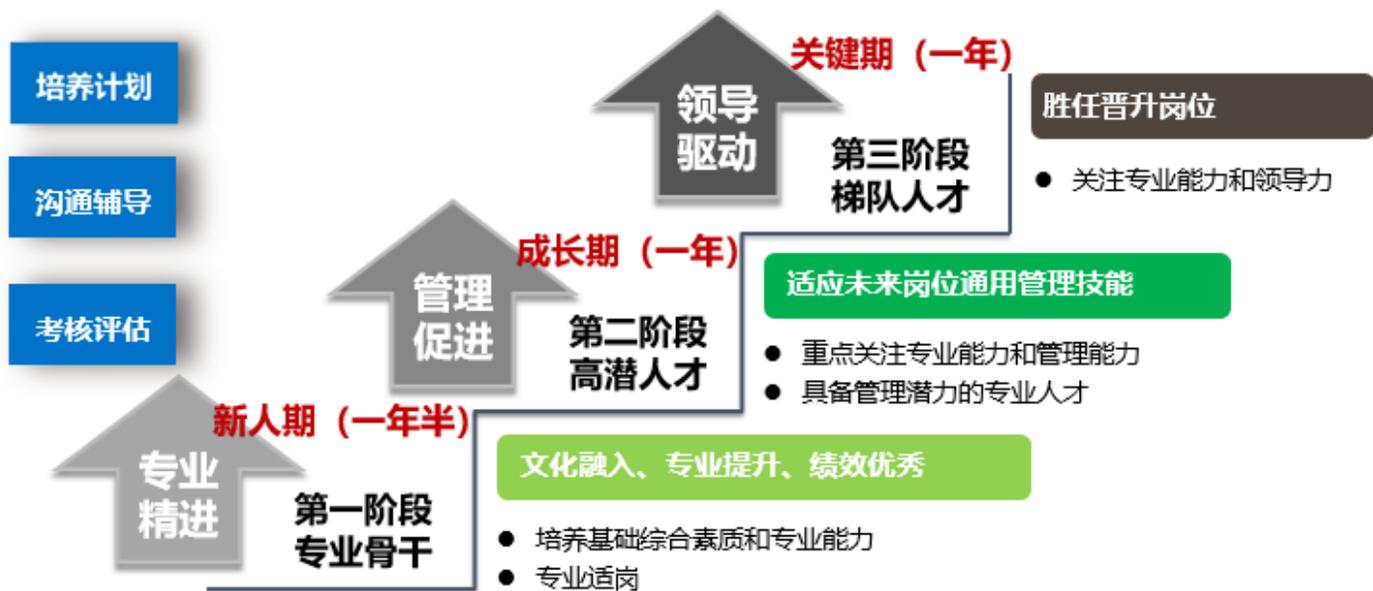
DIY蛋糕

乐



造星计划

培养目标



养成期间，你将GET



成长

专业能力
综合技能



收获

自我实现
个人价值



陪伴

伙伴—是朋友也是对手
导师—良师益友



WAIT FOR U

招聘岗位

总部总账储备生

营销储备生

贸易储备生（中亚业务）

这里有一份Offer在等你~



具体岗位要求及介绍，大家可以往下翻哦~

总部总账储备生

工作地点：上海

岗位职责

FSSC岗位——

- 1、1-3个月内，集中培训，深入了解系统逻辑及业务原理；
- 2、1-3个月内，集中培训，通过测试达到EPM单据审核上岗资格；
- 3、4-6个月，独立完成一家工厂的关账（成本/总账）及完整报表；
- 4、6-10个月，独立完成两家工厂的关账（成本/总账）及完整报表；
- 5、1年以上，可增加其他工作内容，如分析、系统项目、专项（总账、成本、报表模板、检查等）工作及其他部门工作。

人才储备——

- 1、2年以上，成为FSSC关键员工，可担当总账、分析、项目工作或其他部门事项的牵头人员（部门主管人员储备）；
- 2、2年以上，工作表现与综合能力优良者，可根据岗位需要、匹配度及个人意愿调拨其他岗位/部门（集团专业人员储备）；
- 3、3年以上，高度认同集团企业文化、严格遵守集团各项制度、管理及专业能力达到岗位要求的，升任部门主管人员（产线主管及分析/项目主管）；
- 4、5年以上，主管岗位工作表现及综合能力优良这，可根据岗位需要、匹配度及个人意愿调拨其他岗位/部门（集团管理人员储备）。

岗位要求

- 1、2023届本科及以上学历应届生；
- 2、财经类相关院校毕业优先，有相关实习经验者优先；
- 3、在校成绩优异，知识面广泛，具有体育、文学、音乐等方面的爱好及特长者优先；
- 4、具有较强的学习能力及沟通能力；
- 5、具有较强的语言表达能力或文字功底，英文听、说、读、写能力较强者优先；
- 6、富有团队精神；
- 7、能吃苦耐劳，有承担压力的准备，以及具备自我调节的能力。

营销储备生

工作地点：上海、北京

岗位职责

接受企业系统培训，进行1年的轮岗学习培养，根据其能力及成果表现分配到相应岗位学习实操。各方向的岗位信息情况如下：

【系统组】

- 1、所负责系统的每周/月各产品线销量达成数据报表等、每周/月提供所负责系统费的使用进度数据报表等；
- 2、所负责系统的营销滚动计划收集及执行结果整理，审核各分公司现代渠道月度营销计划及执行结果总结等；
- 3、协助各分公司系统负责人跟进项目部主题营销活动的推进，总结活动结果；
- 4、根据系统组的需要，对接渠道营销组工作，执行渠道营销组制订的营销策略。

【渠道营销组】

- 1、依据生意发展目标规划、市场竞争状况及消费者需求，结合渠道特性，制定产品策略和发展战略；
- 2、根据生意发展情况和系统特性，制定市场推广规划；
- 3、营销活动管理：结合系统特性及竞品动态，制定对接项目组的营销活动方案，参与各项目促销资源在各系统的整合。对活动效果及投入产出进行分析总结及亮点分享；协助系统经理制定月度促销计划；参与重点系统新品、活动（涉及到费用）谈判；
- 4、新品进场：制定新品进店计划书，跟进相关新品进场进度。

岗位要求

- 1、2023届本科及以上学历应届生；
- 2、财经类相关院校毕业优先，有相关实习经验者优先；
- 3、在校成绩优异，知识面广泛，具有体育、文学、音乐等方面的爱好及特长者优先；
- 4、具有较强的学习能力及沟通能力；
- 5、具有较强的语言表达能力或文字功底，英文听、说、读、写能力较强者优先；
- 6、富有团队精神；
- 7、能吃苦耐劳，有承担压力的准备，以及具备自我调节的能力。

贸易储备生（中亚业务）

工作地点：上海

岗位职责

【培养方向】

通过公司的大学生培养体系，学习农产品贸易的生产，采购，销售，运输等知识，学习专业的贸易采购管理，培养对整个产业的洞察力和分析能力、对中亚贸易业务的综合管理能力。

【工作内容】

- 1、参与哈萨克市场俄罗斯市场的产情研究，协助搜集整理分析俄哈产区的市场信息；
- 2、参与开发俄哈市场的农场品供应商，与供应商联络，负责维护产区供应商关系；
- 3、参与国外采购的具体操作，包括合同签订，合同执行以及商务处理等。

岗位要求

- 1、2022-2023 届本科及以上学历应届生，有俄语区留学经历优先；
- 2、俄语交流顺利，业务以俄语和中文为主；
- 3、能适应外派俄罗斯或者哈萨克斯坦；
- 4、在校成绩优异，知识面广泛；
- 5、具有较强的学习能力及沟通表达能力；
- 6、富有团队合作精神，能吃苦耐劳，承担压力并具备自我调节的能力。

简历请以“意向岗位+姓名”投递到HR邮箱：

liboang@cn.wilmars-intl.com

公众号



微博



哔哩哔哩



更多岗位信息请扫码关注我们哦~

