

一、公司简介

华泰柏瑞基金管理有限公司于 2004 年 11 月 18 日成立，公司股东为华泰证券、柏瑞投资和苏州高新，注册资本人民币 2 亿元，总部位于上海，下设北京和深圳分公司。

公司坚持特色化、专业化的道路，选择指数投资、量化投资、主动权益和固定收益四大业务条线作为重点发展方向。成立至今，凭借出色的整体业绩表现与风控管理能力，共获得金牛奖 27 座，金基金奖 23 座，明星基金奖 9 座。

二、校招岗位

(一) 助理机构销售经理（北京 1 人，上海 1 人）

岗位职责：

- 1、 开发及维护公司机构客户；
- 2、 实时了解客户不同时期投资策略，适时推荐合适产品；
- 3、 完成公司分解的各项销售计划指标；
- 4、 协助部门举办各种形式的机构客户会议及活动，做好其它团队支持工作；
- 5、 完成部门领导交办的其他工作。

任职要求：

- 1、 2024 届毕业；
- 2、 国内外高校硕士及以上学历，金融、经济、管理类相关专业；
- 3、 具有公募基金机构销售业务相关实习经验优先；
- 4、 有良好的沟通能力、业务拓展能力、勤奋正直、自我驱动力和抗压能力强。
- 5、 每周可出勤 4 天，至少持续 3 个月。

(二) 助理市场营销策划（上海 1 人）

岗位职责：

- 1、 策划与实施公司品牌推广计划；
- 2、 负责产品营销方案设计；
- 3、 负责公司官方微信公众号及视频号的运营，跟踪热点话题并定期输出；
- 4、 投资者教育类的内容的策划、制作、包装、推广；
- 5、 部门交办的其他工作。

任职要求：

- 1、 2024 届毕业；

- 2、国内外高校硕士及以上学历，金融/经济+传媒/广告/市场营销/中文等复合背景；
- 3、具备良好的逻辑能力及文案表达能力，简历中可附上原创作品；
- 4、有创新思维，善于挖掘基金产品核心卖点；
- 5、熟练使用视频编辑及图片处理软件，可使用 wind、同花顺等查询数据；
- 6、细致耐心，认真负责，善于沟通，承压力强。

(三) 助理渠道销售经理（上海 1 人）

岗位职责：

- 1、协助渠道经理负责银行渠道的维护与服务工作；
- 2、协助制作各类营销材料。

任职要求：

- 1、2024 届毕业生；
- 2、国内外重点高校金融、经济、经管类相关专业硕士在读；
- 3、性格开朗，有责任心和团队精神，善于沟通，客户服务意识强；
- 4、细致、认真、踏实，具有较强的学习能力、抗压能力和执行能力；
- 5、熟悉公募基金各类产品，有基金或银行实习经验者优先，取得基金从业资格者更佳；
- 6、掌握 wind 及各类办公软件；
- 7、每周可出勤 4 天，可长期实习。

(四) 助理渠道销售管理经理（上海 1 人）

岗位职责：

- 1、支持银行总对总业务，参与制作相关营销材料，全面了解公募基金银行零售体系；
- 2、统计分析销售数据、进行日常销售督导；
- 3、根据运营平台特点，策划和执行营销推广计划；
- 4、协助统筹基金经理路演安排，并撰写会议纪要、基金经理调研纪要等；
- 5、完成部门领导交办的其他工作。

任职要求：

- 1、2024 届毕业生；
- 2、国内外高校硕士及以上学历，金融、经济、管理类相关专业；

- 3、性格开朗，有责任心和团队精神，善于沟通，客户服务意识强；
- 4、细致、认真、踏实，具有较强的学习能力、抗压能力和执行能力；
- 5、熟悉公募基金各类产品，有基金或银行实习经验者优先，取得基金从业资格者更佳；
- 6、每周可出勤4天，至少持续3个月。

(五) 助理人力资源经理（上海 1 人）

岗位职责：

- 1、协助开展招聘工作，包括信息发布、简历筛选、面试安排等；
- 2、协助完成公司员工关系等相关工作；
- 3、协助完成人力资源相关信息报送工作；
- 4、参与建立完善人力资源管理体系和制度；
- 5、完成领导安排的其他任务等。

任职要求：

- 1、2024 届毕业生；
- 2、国内外高校硕士及以上学历，经管类相关专业优先；
- 3、细心、负责、热爱人力资源工作；
- 4、有较强的写作能力和沟通能力。

(六) 客服经理（正式）

岗位职责：

- 1、接听客户电话及在线客服服务，解决客户问题，为客户提供咨询以及客户关系维护；
- 2、根据业务需要进行电话外呼；
- 3、负责客户来信、客户投诉、电话及网站留言的处理及反馈；
- 4、负责日常客户需求分析，提供个性化服务需求；
- 5、协助高净值客户的日常维护以及客户开发工作；
- 6、领导交办的其他工作。

任职要求：

- 1、2023 或 2024 届应届生；
- 2、本科及以上学历，专业不限；
- 3、具有良好的语言表达和沟通能力；
- 4、具有优良的客户服务意识，对有资本市场有敏感度；
- 5、工作态度认真，积极主动，责任心强，具备良好的团队合作能力；
- 6、通过基金从业资格考试者优先。

三、日常实习

(一) 量化研究实习生

岗位职责：

- 1、 选股因子开发：根据团队提供的思路，阅读文献及卖方分析师报告并总结提炼，在代码复现的基础上深入思考投资逻辑，寻找具有差异性的因子；
- 2、 工具探索：探索前沿的数据处理、机器学习及算法工具，将特定工具应用于实际项目，并根据团队需要扩展功能，改进特定代码、引入并发和编译以达到性能需求；
- 3、 前沿跟踪：跟踪深度学习、大语言模型等指定方向的前沿动态，定期交流进展并讨论有关于研究方向和新工具的可行性。

任职要求：

- 1、 2025 届毕业生；
- 2、 本科及以上学历，数学、自然科学、计算机、大数据等相关专业；
- 3、 能熟练使用 python 完成数据分析，有数据分析、机器学习等项目经验和数据库使用经验者优先者为佳；
- 4、 有较强的逻辑思维和阅读理解能力，适应研究氛围；
- 5、 每周可实习 3 天及以上，能实习 3 个月及以上。

(二) 渠道销售支持实习生

岗位职责：

- 1、 支持银行总对总业务，参与制作相关营销材料，全面了解公募基金银行零售体系；
- 2、 统计分析销售数据、进行日常销售督导；
- 3、 据运营平台特点，策划和执行营销推广计划；
- 4、 协助统筹基金经理路演安排，并撰写会议纪要、基金经理调研纪要等；
- 5、 完成部门领导交办的其他工作。

任职要求：

- 1、 2025 届毕业生；
- 2、 硕士及以上学历，金融、经济、管理类相关专业；
- 3、 性格开朗，有责任心和团队精神，善于沟通，客户服务意识强；
- 4、 细致、认真、踏实，具有较强的学习能力、抗压能力和执行能力；
- 5、 熟悉公募基金各类产品，有基金或银行实习经验者优先，取得基金从业资格者更佳；
- 6、 每周可出勤 4 天，至少实习 3 个月。

四、简历投递方式

1、简历命名

校招-岗位名称-姓名-全日制最高学历毕业院校-专业-毕业年月

实习生-岗位名称-姓名-全日制最高学历毕业院校-专业-年级

2、应聘方式

邮箱 recruiter@huatai-pb.com

3、工作地点

上海市浦东新区芳甸路 1155 号嘉里城办公楼