

深圳市凯丰投资管理有限公司

2024/2025 届校园招聘简章

【公司简介】

● 凯丰投资成立于 2012 年，是国内最具代表性的宏观策略资产管理公司之一，资产管理规模逾百亿，公司在深圳、上海、香港等地设有办公室。

● 秉持“极精微，致广大”的投资理念，公司始终致力于通过基于产业链的细节研究和基于安全边际的比较研究，构建多资产、多市场、多工具的投资组合，力求在全球市场挖掘超额收益，为客户获取长期稳健的回报。

● 凯丰投资已揽获百余项海内外行业大奖，囊括金牛奖、金阳光奖、英华奖、金长江奖、新财富等行业权威奖项。公司持有中国证券投资基金业协会、中国期货业协会和中国证券业协会会员资格，并担任深圳私募基金业协会副会长单位及下设证券投资专委会主任委员单位。

【招聘计划】

职位信息如下：

一、研究类

1. 商品研究员

【岗位描述】

- 1、根据公司投资方向，对商品进行基本面分析，把握行业价格变化的主要矛盾，跟进了解产业供需、库存、政策变化的细节，并进行后期预测；
- 2、定期开展行业调研工作，跟踪收集整理行业的信息和数据，建立并维护更新数据库，对数据进行有效的解读与研判，给予客户所需的建议；
- 3、拓展、完善并维护相关现货信息收集渠道，建立广泛的现货信息采集网络，为客户需要提供可靠、全面、系统的现货信息资源，与现货行业各个环节建立定期有效的沟通；
- 4、为产业客户提供专业解决方案，为产业客户提供研究支持及资产配置咨询服务；
- 5、完成领导交办的其它各项工作任务。

【任职要求】

- 1、重点院校应届毕业生，硕士研究生及以上学历，金融、经济学相关专业，对研究工作具有足够热情；
- 2、具有良好的财务分析技能，信息搜集加工能力、逻辑分析推演能力和报告撰写与演绎能力较强；
- 3、沟通能力和抗压能力强，业务拓展能力强，有产业资源者优先；
- 4、自驱力强，具有高度责任心和事业心，积极向上、开朗外向，富有团队精神，乐于交流分享；
- 5、认同公司的文化价值体系和运作机制流程。

2. 策略研究员

【岗位描述】

- 1、跟踪分析国内外宏观经济和政策主线，对货币、财政政策走向及其对股票市场影响进行分析判断，针对市场热点和投资主题进行深度专题研究；
- 2、结合公司宏观策略配置方向，通过对宏观数据、产业数据、行业估值分析以及股票市场动态分析，为公司股票及相关投资方向提供有价值的策略建议，并予以落实；
- 3、定期发布研究报告，与研究团队共同构建大类资产配置研究框架；
- 4、参与其他机构及数据发布机构的交流，保持与同行的密切交流，积极了解市场动态，促进研究工作的开展。

【任职要求】

- 1、重点院校应届毕业生，硕士研究生及以上学历，金融、经济学相关专业，对研究工作具有足够热情；
- 2、自驱力强，乐观积极，有好奇心，具有极强的逻辑外推能力；
- 3、较强的数理分析能力和数据库构建能力，能熟练运用相关编程工具；
- 4、沟通能力强，团队协作通畅，保持外部行业交流，高效地与内部宏观策略及股票分析师合作；
- 5、认同公司的文化价值体系和运作机制流程。

3. 股票研究员

【岗位描述】

- 1、洞察研究宏观政策环境与行业发展趋势，撰写覆盖板块的政策点评报告和行业深度报告，挖掘板块投资机会；
- 2、通过实地调研、收集并分析信息数据，撰写研究报告，建立研究框架及数据库；
- 3、跟踪行业公司变化情况，及时动态判断所跟踪公司投资价值变化情况，为投资部门提供投资决策支持；
- 4、为产业客户提供专业解决方案，为产业客户提供研究支持及资产配置咨询服务；
- 5、完成领导交办的其它各项工作任务。

【任职要求】

- 1、重点院校应届毕业生，硕士研究生及以上学历，金融、经济学相关专业，对研究工作具有足够热情；
- 2、有券商、基金公司等相关研究实习经验者优先考虑；
- 3、具有良好的财务分析技能，信息搜集加工能力、逻辑分析推演能力和报告撰写与演绎能力较强；
- 4、沟通能力和抗压能力强，业务拓展能力强，有产业资源者优先；
- 5、自驱力强，具有高度责任心和事业心；
- 6、积极向上、开朗外向，富有团队精神，乐于交流分享；
- 7、认同公司的文化价值体系和运作机制流程。

二、市场类（含渠道销售、直销方向）

1. 渠道销售管培生

【岗位描述】

- 1、负责渠道开拓、产品结构设计与商务条款谈判、营销材料制作、营销路演、售后维护等售前、售中、售后全流程工作，与银行、券商、三方财富等渠道机构伙伴保持有效及良好的沟通；
- 2、举办多种形式的渠道培训及客户活动，及时传递公司文化价值观、投资逻辑、市场观点、产品资讯等；
- 3、持续跟进对全市场基金产品的专业研究，准确定位各类产品，并及时根据市场反馈进行相应产品创新；
- 4、不定期参加行业相关交流、会议，了解基金行业发展动态，开拓相关业务；
- 5、上级布置的其他工作。

【任职要求】

- 1、重点院校硕士及以上学历，应届毕业生，金融、经济、市场营销、法律等相关专业优先；
- 2、具备必要的金融行业知识与数据分析处理能力，熟练运用基础办公软件，具备基金从业资格为佳；
- 3、优秀的沟通表达与路演能力，具有主持、演讲等经验者优先；
- 4、良好团队合作精神，抗压能力强，愿意接受出差，积极主动，耐心细致，有持续学习的能力。

2. 机构销售岗

【岗位描述】

- 1、开拓包括但不限于银行、券商在内的机构客户，负责投前、投中、投后的全流程工作；
- 2、制作产品营销材料，推动尽调材料填写、产品路演、市场观点沟通等事项；
- 3、进行宏观经济、资管产品等方面研究，为客户提供定制化资产配置方案；
- 4、举办线上及线下产品运作交流、投研分享活动；
- 5、协助完成公司整体销售计划、募资渠道拓展方案的制定及实施；
- 6、公司交办的其他工作。

【任职要求】

- 1、国内外名校金融、投资、经济等相关专业硕士应届生，或有 1-2 年同业工作经验者优先
- 2、有较强的公众演讲能力，善于沟通及书面表达；
- 3、熟练使用 Excel 和 Word 等办公软件，能将英语作为工作语言；
- 4、有较强工作热情及自驱力，抗压性强。

3. 客户经理

【岗位描述】

- 1、负责开拓高净值个人客户、机构客户资源，管理维护客户关系，处理客户申赎事宜；
- 2、制作基金产品营销材料并进行定期更新；
- 3、主动搜集、分析金融市场信息，积极挖掘客户需求，提供资产配置解决方案；
- 4、根据监管及内控要求建立并维护客户档案，统计销售数据并进行分析反馈；
- 5、组织策划线上产品运作报告会议、投研分享会议，举办各类线下沙龙；
- 6、公司交办的其他工作。

【任职要求】

- 1、重点院校本科及以上学历，金融、经济学、市场营销等相关专业，应届毕业生或有 2-3 年资管行业从业经验者；
- 2、通过基金从业资格考试，熟练使用办公软件，为人正直，开朗大方，形象气质良好；
- 3、具备金融基础知识，以及良好的沟通协作能力与抗压能力；
- 4、认同公司的文化价值体系和运作机制流程。

凯丰投资将为你提供：

- 1、极具竞争力的薪资福利，全方位人文关怀，商业保险、年度体检等健康保障。
- 2、系统性的培养计划，专业导师与优秀同事伴你同行，清晰完善的培养路径。
- 3、大平台的发展优势，与顶尖团队并肩作战，丰富的跨行业交流与内部交叉培训，为职业高速发展提供强有力支持。

应聘方式：

- 1、可通过招聘平台“猎聘网”“实习僧网”对应职位投递简历；
- 2、直接发送简历至公司 HR 邮箱 hr@kffund.cn，邮件主题：应聘职位-姓名-毕业院校-毕业年份。

联系电话：0755-23906378

办公地址：深圳市福田区金田路 3086 号大百汇广场 39 楼