

业务招聘要求

一、岗位职责

1. 负责太阳眼镜产品的市场开发、客户拓展及销售目标达成；
2. 挖掘国内外潜在客户资源，通过各种渠道（如参加国际眼镜展会、线上 B2B 平台、社交媒体推广、行业协会活动等）寻找潜在客户，建立并维护长期合作关系；
3. 分析市场趋势与竞争动态，制定针对性销售策略并推动执行；
4. 协调内部设计、生产、物流等部门，确保订单按时交付及客户满意度；
5. 主导商务谈判，跟进合同签订、订单执行及售后服务全流程；
6. 定期提交销售数据报告及市场反馈，协助优化产品开发与运营决策。
7. 处理海外客户的投诉与纠纷，及时响应客户诉求，协调公司内部相关部门（如生产、质量控制、物流等）制定解决方案，妥善化解矛盾，维护公司良好的国际商业形象。

二、任职要求

（一）教育背景

1. 本科及以上学历，市场营销、国际贸易、商务英语或相关专业优先；
2. 英语口语流利，能独立进行商务谈判及英文合同撰写，持有 CET-6/雅思 6.0/其他语种证书者优先。

三、其他要求

1. 逻辑清晰，具备优秀的沟通能力与抗压能力；
2. 目标导向，具备优秀的谈判技巧、抗压能力及市场敏感度；
3. 熟练使用数据分析工具，擅长市场调研与竞品分析；
4. 适应短期出差（如参展、客户拜访等），具备全球化业务视野；
5. 对时尚眼镜、智能眼镜、奢侈品眼镜行业有热情，学习能力强，能快速掌握新技术与市场动态。

四、福利待遇

工作时间:大小周，早 9 晚 6，不需要打卡! 时间自由调整

实习薪资：5-8K

购买社保:除固定薪资外，有项目奖金，不设上限，具体可聊。

福利:不定期旅游、日常团建、下午茶、每月聚餐等。

BEST VISION CO., LTD.

TAIPEI WORLD TRADE CENTER 4B12
NO.5, SEC.5, XINYI ROAD, TAIPEI, TAIWAN.
TEL:886-2-27252085
FAX:886-2-27251085
